

Sales Force Automation

Automatizza e fai crescere
la tua forza vendita

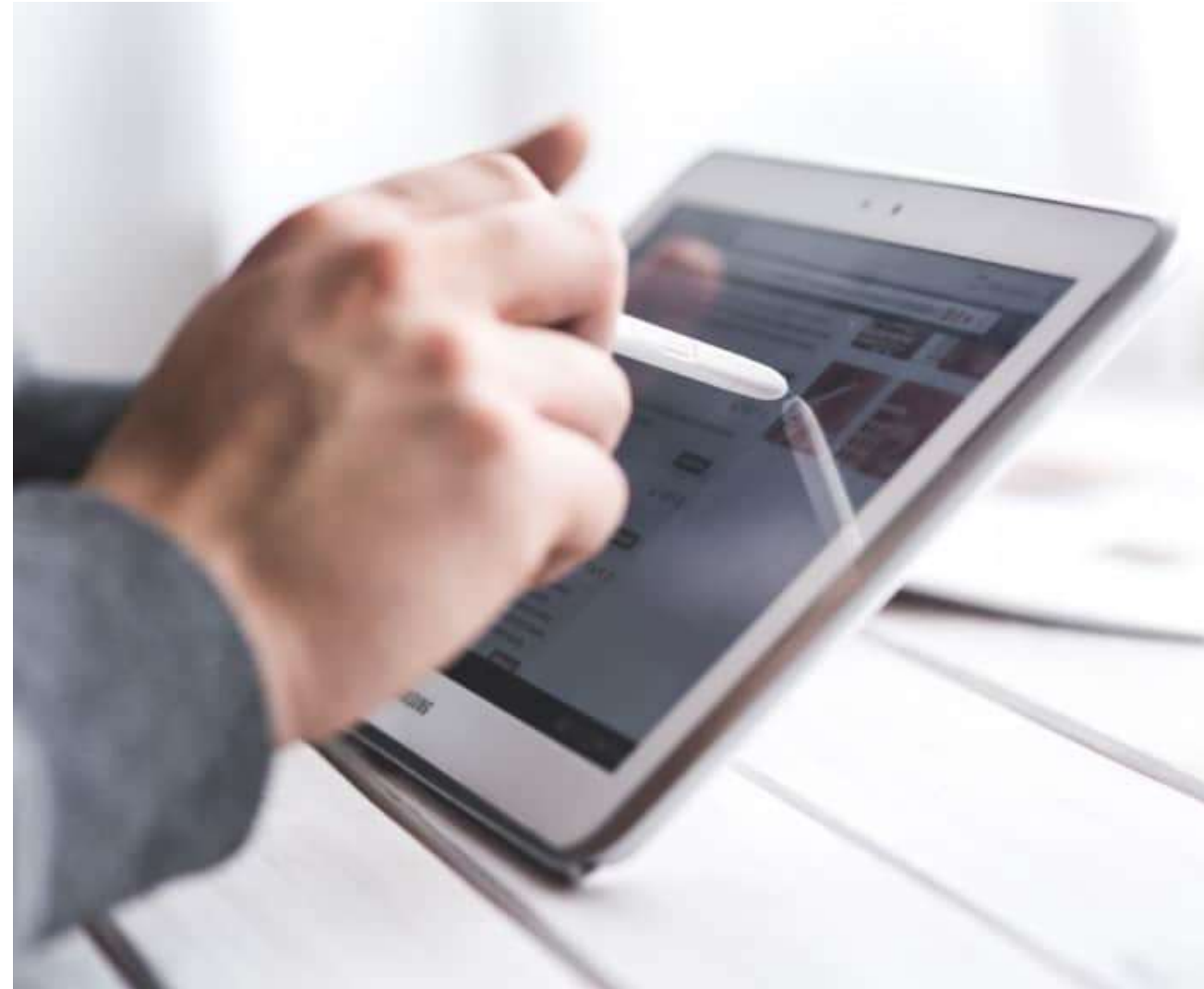




Perché automatizzare

L'automazione della forza di vendita (**SFA - Sales Force Automation**) è l'opportunità per l'azienda di poter sincronizzare meglio le attività tra Casa Madre ed il venditore che si trova ad operare nel mercato, avendo, in tempo reale, un quadro contenente parametri utili per le analisi.

Sempre più spesso, infatti, le aziende ricorrono alla SFA specificatamente per la gestione delle opportunità commerciali, visto come uno dei settori in cui tale sistema meglio consente l'aumento delle performance ed il miglioramento della qualità dei processi.



Sales Rise

La nostra App per la tua forza vendita



SalesRise è la soluzione di Acknow per automatizzare il processo di vendita. La nostra APP (per Ipad ed Iphone) ti aiuta a rendere più efficiente, veloce e semplice il processo di acquisizione ed evasione dell'ordine e si interfaccia con qualsiasi ERP Aziendale.

Catalogo Aggiornato

Catalogo interattivo sempre aggiornato con i nuovi prodotti e promozioni



Gestione Ordini

Puoi fare un ordine o una proposta di ordine direttamente dall'APP



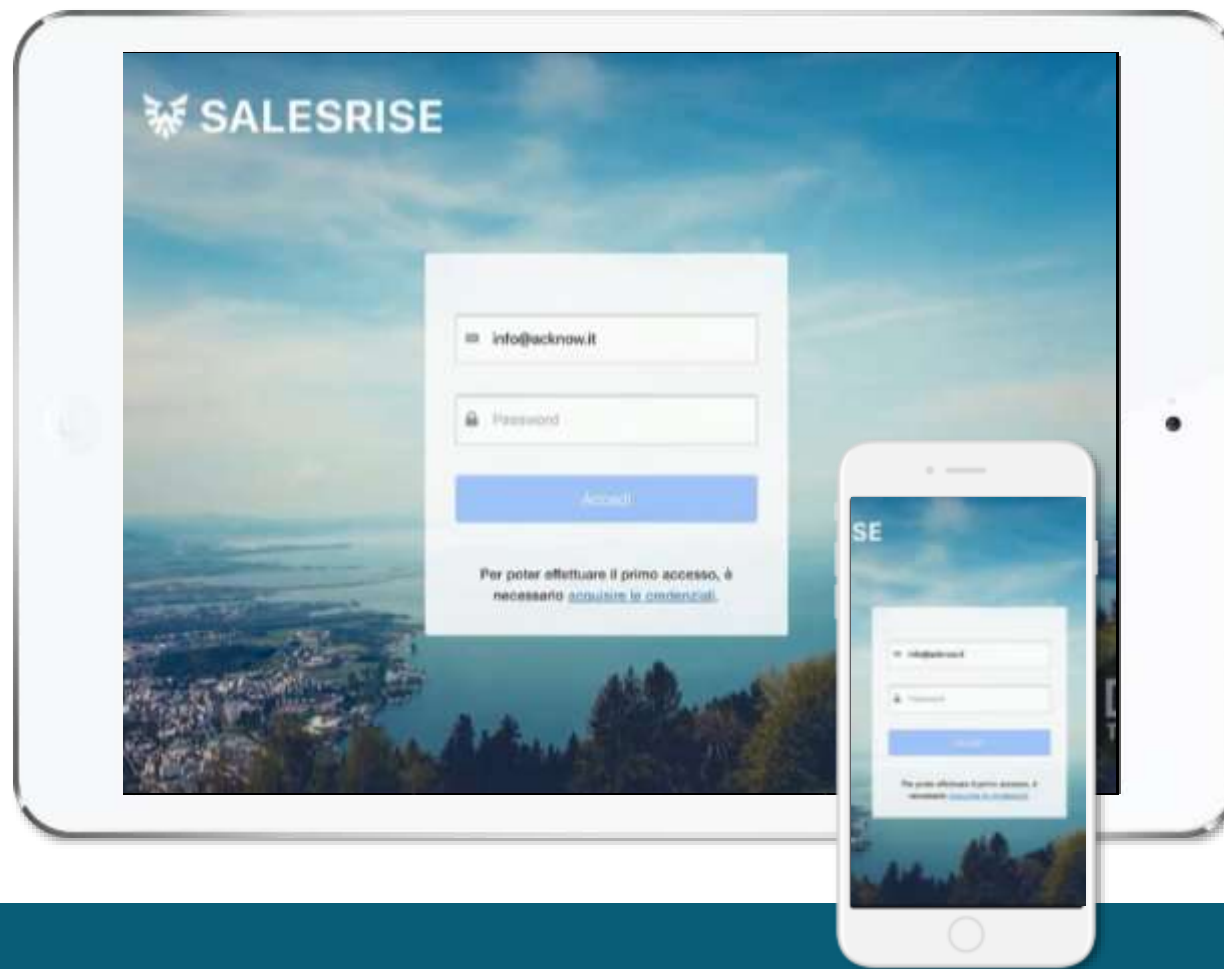
Off line

Anche senza rete puoi inserire i tuoi ordini ed inviarli in un momento successivo



Integrazione Dati Aziendali

Integrazione dei dati aziendali per un considerevole recupero in termini di tempo ed efficienza.



Report & Statistiche

Monitoraggio Attività e previsione del trend dei tuoi clienti



Gestione Pagamenti

Informazioni aggiornate sullo stato dei pagamenti dei tuoi clienti



Storico Ordini

Gestione ordini pregressi



Lavorare in Team

Collaborare con il team di agenti

.....

Sales Rise

La nostra App per la tua forza vendita



Inoltre puoi:

- Gestire il portafoglio Clienti (filtri per Area geografica, Agente, Fatturato, Fatturato/periodo)
 - Gestire i Lead (filtri per Area geografica, Agente)
 - Gestire gli ordini con inserimento articoli da anagrafica o da catalogo pdf
 - Gestire le varianti degli articoli (dimensione / colore)
 - Visualizzare i documenti del cliente (DDT, Fatture, Scadenze)
 - Avere le Reportistiche e le statistiche sul fatturato ed ordinato
- Gestire il calendario e gli appuntamenti
- Visualizzare la mappa dei tuoi Clienti / Lead

Sales Rise

Benefici



Grazie al nostro sistema SalesRise la tua azienda potrà avere importanti benefici:

- ✓ **semplificare** il processo di **raccolta ed evasione degli ordini** ed avere sempre un quadro globale del processo di vendita;
- ✓ **risparmiare tempo** per l'acquisizione dei documenti;
- ✓ **centralizzare le informazioni** migliorando la gestione dei **documenti cartacei** ed elettronici;
- ✓ monitorare ed identificare i punti più importanti dei processi di vendita ed evidenziare contemporaneamente i **colli di bottiglia**;
- ✓ migliorare la **performance** della forza vendita grazie all'analisi dei report e delle statistiche;
- ✓ consentire al commerciale di lavorare con un **metodo razionale** che lo aiuti nello svolgimento delle sue funzioni;
- ✓ avere **alert** per attività programmate;
- ✓ monitoraggio in tempo reale delle **attività della forza vendita** (numero di telefonate effettuate, numero di incontri settimanali, valore delle offerte, ecc.);
- ✓ far **crescere la tua forza vendita** lavorando sulle aree di miglioramento col fine di evidenziare divergenze dall'iter aziendale o migliorare il percorso per le attività future;
- ✓ avere un processo strutturato che ti consenta di fornire un **percorso collaudato** a venditori Junior.

Chi Siamo



Dal 1987 Acknow fornisce soluzioni informatiche pensate sulle precise esigenze del singolo Cliente, **perché ogni azienda è uguale solo a se stessa e a nessun'altra.**

Integrarsi gradatamente, analizzando il patrimonio informatico preesistente, cercando di mantenere abitudini e consuetudini proprie dell'azienda ed apportando nel contempo innovazione e perfezionamento: questa è, prima di tutto, la filosofia con cui Acknow ha saputo **conquistarsi la fiducia** di numerosi e prestigiosi Clienti.

E grazie alla quale, oggi più che mai, è pronta a vincere le difficili sfide del futuro.

Ascolto

L'ascolto delle esigenze delle persone è per noi la base ispiratrice di qualunque progetto. L'importanza delle risorse umane è basilare per **tradurre i bisogni aziendali in soluzioni informatiche.**

Semplicità

La nostra missione è migliorare i processi aziendali, togliendo sovrastrutture e rendendo i **processi ancora più snelli e funzionali al raggiungimento degli obiettivi aziendali.**

Ricerca e sviluppo

Il nostro compito primario sta nel contribuire a **ridurre i costi dell'azienda, per consentirle di investire in qualità e nuove strategie.**

Conoscenze

In venti anni di esperienza siamo entrati in contatto con realtà differenti, con il risultato di aver costantemente approfondito le nostre conoscenze riguardo alle **diverse problematiche di Impresa.** È grazie a questo Know-how che riusciamo a **soddisfare aziende appartenenti a settori diversissimi tra loro.**

CONTACT US

ACKNOW S.r.l.

 Piazza M. L. King, 21 Rubano (PD)

 +39 049 8976633

 info@acknow.it

